



УПРАВЛЕНИЕ ДОГОВОРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

Договоры — основной способ формализации отношений между юридическими лицами, и работа с договорной документацией — подготовка, согласование, подписание, отслеживание, управление дополнительными документами, архивирование и восстановление из архивов — служит неотъемлемой частью деятельности любой организации.

С увеличением объемов и сложности договорного документооборота в организации возникают проблемы, связанные с недостаточно хорошо поставленным управлением этим процессом. Согласование документов затягивается, теряются тексты договоров и дополнительных соглашений, плохо организована преемственность знаний о договоре при смене менеджера, ведущего отношения с контрагентом, хранение договоров децентрализовано ... Между тем ошибки при управлении договорами — это риск прямых финансовых и репутационных потерь.

Решение «Управление договорной деятельностью» на платформе «Логика ЕСМ. Бизнес-платформа» — удобный и легкий способ внести в эту деятельность должный уровень формализации и упорядочивания, одновременно предоставив всем участникам процесса удобный инструмент, поддерживающий их деятельность на любом этапе жизненного цикла договора.

Для кого предназначено решение

Менеджеры по работе с клиентами, менеджеры по ведению договоров получают централизованную точку хранения, поиска и ведения всей информации и истории по договору, а также возможность «быстрого старта» в договорной деятельности за счет оперативного доступа ко всей нормативной документации.

Функциональные руководители любого уровня получают полную прозрачность деятельности подразделения в области управления договорами с контрагентами

Руководители организации получают гарантию качества при исполнении процедур работы с договорами на любом этапе: подготовки, согласовании, исполнении, изменении, расторжении

Руководитель ИТ-службы получает единую точку управления договорной документацией в организации и связанными с ними бизнес-процессами, построенную на открытых принципах и готовую к интеграции в ИТ-ландшафт предприятия, а также возможность расширить сферу применения решения благодаря функционалу платформы «Логика ЕСМ.Бизнес-платформа» и Alfresco Community Edition.



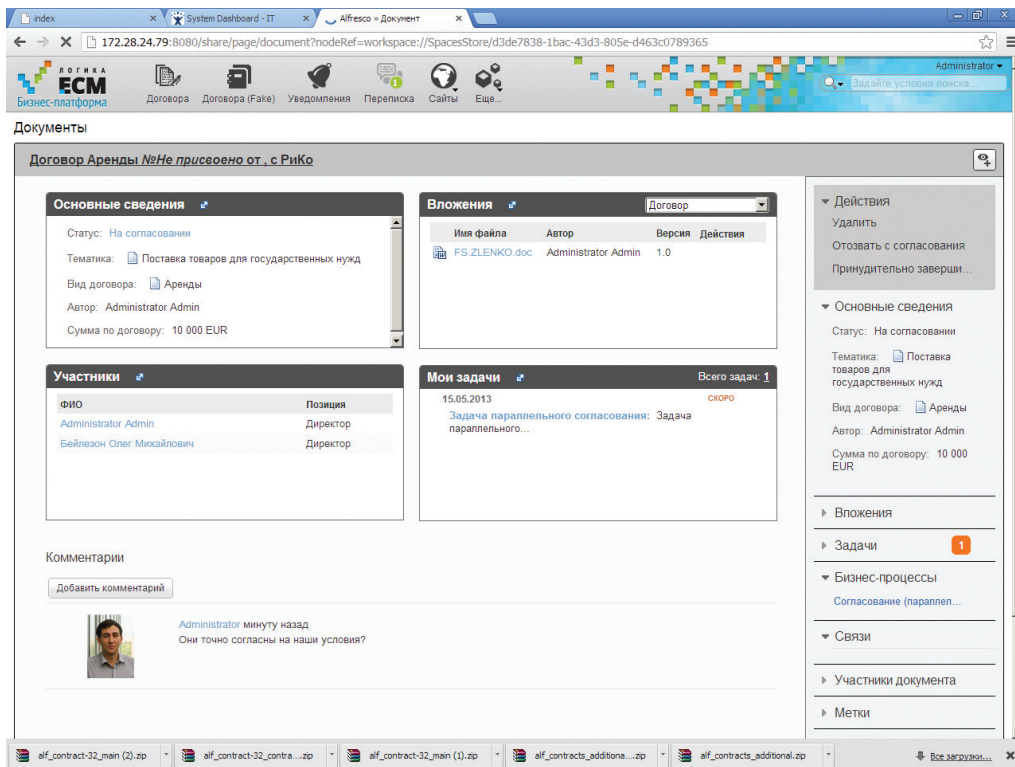
Какие выгоды обеспечивает решение

- Исключение потери договорных документов за счет гарантированного централизованного хранения
- Ведение полной и подробной истории деятельности по договорам, включая историю дополнительных соглашений и других документов
- Строгое соблюдение процедур подготовки и согласования договорных документов; сокращение сроков согласования
- Обеспечение автоматической регистрации документов с возможностью ведения различных журналов регистрации
- Обеспечение конфиденциальности и безопасности за счет строгого разделения прав доступа к документам
- Обеспечение связности договорной документации благодаря созданию связей «на основании», «отменяет», «дополняет» между основными и дополнительными договорными документами и их отслеживанию
- Быстрый доступ сотрудников к договорным документам из различных учетных систем

Архитектура решения

Решение разработано на базе открытой платформы Alfresco Community Edition, что позволяет одновременно использовать функциональность «Управления договорной деятельностью» и функциональность, предоставляемую Alfresco:

- В решении реализована гибкая система разделения прав на основании ролей и организационно-штатной структуры предприятия
- Параметры жизненного цикла договорного документа легко перенастраиваются с помощью визуальных редакторов
- Управление процессами ведется с учетом присутствия или отсутствия сотрудников на рабочих местах
- На время отсутствия сотрудника реализуется система делегирования прав и обязанностей
- В систему встроен сервис онлайн-обмена мгновенными сообщениями
- Благодаря web-интерфейсу системы работать с ней можно из любой точки



The screenshot displays the Alfresco Business Platform interface. At the top, there is a navigation bar with the company logo and various menu items. The main content area is titled 'Документы' and shows details for a document named 'Договор Аренды №Не присоеено от_с РиКо'. The interface is divided into several sections: 'Основные сведения' (Basic Information), 'Вложения' (Attachments), 'Участники' (Participants), 'Мои задачи' (My Tasks), and 'Комментарии' (Comments). The 'Основные сведения' section includes fields for Status, Topic, Contract Type, Author, and Sum. The 'Вложения' section shows a table of attached files. The 'Участники' section lists participants with their names and positions. The 'Мои задачи' section shows a task with a due date and status. The 'Комментарии' section shows a comment from 'Administrator'.

Работа с договорным документом в «Бизнес-платформе»

О КОМПАНИИ «ЛОГИКА БИЗНЕСА 2.0»

«Логика бизнеса 2.0» – инновационная компания, работающая на стыке управленческих и информационных технологий, использующая самые современные разработки и тренды ИТ-рынка. «Логика бизнеса 2.0» разрабатывает один из ведущих на российском рынке ЕСМ-инструментов «Логика ЕСМ» (экс «БОСС-Референт»). Ведет масштабные проекты по созданию электронных хранилищ неструктурированной информации и управлению ею в государственных структурах, крупнейших российских нефтяных и телекоммуникационных компаниях, в других отраслях экономики.

Стратегические партнеры компании – ABBYY, Adobe, IBM, Metasonic, Microsoft, Red Hat, Scheer Group, Software AG.

Подробнее на сайте www.blogic20.ru, корпоративный блог www.i-love-bpm.ru.